

DAIMLER TRUCK

Daimler Buses



Offre d'emploi CDI : Un Itinérant Ventes Pièces de Rechange/ PdR (H/F)

Au sein de la Direction Service – Siège social à Sarcelles (95) – Poste en itinérance dans le Sud-Ouest de la France

Vos tâches

Rattaché au **Responsable Ventes PdR et Logistique France**, vous aurez pour principales missions de :

Développer le chiffre d'affaire et la part de marché :

- Visiter l'intégralité des clients sur la zone concernée (81,82,12,46,11)
- Prospecter et rechercher de nouveaux clients
- Mettre systématiquement à jour le parc des clients
- Calculer le potentiel et la part de marché par client
- Cibler en priorité les clients avec un gros potentiel et analyser les indicateurs de performance
- Faire de la veille concurrentielle
- Proposer et déployer les actions promotionnelles définies par le siège
- Faire des offres sur la base des prix nets
- Définir des grilles de remise par client après accord du responsable pièce de rechange
- Proposer les forfaits atelier

Faire un reporting régulier de l'activité :

- Etablir un fichier à jour après veille concurrentielle
- Etablir un rapport de visite hebdomadaire par client et un plan de visite hebdomadaire
- Informer les interlocuteurs internes et le Responsable PdR et Logistique France de l'évolution de l'activité en CA et en part de marché mensuellement
- Participer au règlement des litiges clients en faisant état de la situation afin de trouver une solution avec la comptabilité client

Développer et faire la promotion de l'outil en ligne

En tant que filiale de Daimler Truck, EvoBus France a pour principales activités la vente, l'après-vente des autocars, autobus, minicars et minibus des marques Mercedes-Benz et Setra sur l'ensemble du territoire français. Notre site de production est situé à Ligny-en-Barrois (Grand Est) et le siège social se trouve à Sarcelles (Ile de France).

En tant qu'inventeur de l'autobus et représentant les marques les plus emblématiques dans le monde, nous sommes une référence en matière de sécurité, confort, design et protection de l'environnement.

En France, nous fournissons des produits et services après-vente exceptionnels à notre large portefeuille de clientèle. Notre recherche constante de l'excellence nous démarque de nos concurrents permettant notre développement et la satisfaction durable de nos clients. Outre nos techniques de production et de fabrication modernes, ce sont l'enthousiasme et l'expertise de nos collaborateurs qui font notre force.

Votre profil

Issu(e) d'une formation supérieure type Bac+2 et d'une expérience significative dans un contexte commercial et dans la vente de pièces de rechange idéalement dans le domaine du Bus/Autocar.

Vous avez une bonne connaissance de nos produits et une sensibilité à la dimension technique.

Vous êtes reconnu pour votre sens du service clients, votre diplomatie, votre implication et votre pugnacité. Vous avez démontré votre sens du relationnel et vos capacités d'adaptation avec différents interlocuteurs (internes et externes).

La connaissance de l'anglais ou de l'allemand serait appréciée pour ce poste.

Maîtrise du Pack Office (Excel et PowerPoint).
Poste en itinérance dans le secteur Sud-Ouest.

Vous adhérez aux valeurs de notre Groupe.

Postulez ici !

Vous vous reconnaissez dans ce poste et ces missions vous intéressent ? Vous pouvez adresser votre dossier de candidature au service Ressources Humaines en cliquant [ICI](#)

Trouvez de nouvelles
voies au-delà des routes.
C'est EvoBus France.

Retrouvez toutes nos offres [ici](#) :

