



Daimler Buses | EvoBus Belgique recherche : Key Accountmanager Buses & Interurban

L'organisation

En tant que filiale du groupe Daimler, EvoBus Belgium est responsable pour la vente et le service après-vente des autocars et bus Mercedes-Benz et Setra. Notre gamme propose, entre autre, des autocars de tourisme, des bus de ligne, des minibus...

Nous vendons uniquement des produits offrant le meilleur niveau de sécurité, confort et respect de l'environnement. Nous offrons la meilleure qualité et le meilleur service à des prix compétitifs.

Plus important encore : l'expertise et l'enthousiasme avec lequel nos employés se rendent au travail tous les jours pour atteindre nos objectifs de qualité, du simple conseil jusqu'à l'entretien.

Le développement de nos collaborateurs est essentiel pour un service de qualité.

La fonction

Vous êtes responsable pour la vente de bus neufs ainsi que des sous-produits des marques Mercedes-Benz/Setra (minibus, autobus urbains, contrats de maintenance, etc) chez nos clients actifs dans le transport urbain.

Vous prospectez activement de nouveaux clients et maintenez très bien la relation client existante. Vous assurez une gestion proactive de toutes les activités liées à votre gestion des ventes et des relations (gestion des stocks, configuration des véhicules, ...).

Vous analysez les besoins du client et fournissez un service sur mesure dans le cadre des procédures et des directives. Vous êtes au courant des nouvelles technologies. En tant qu'expert vous aidez vos clients dans la transition vers le transport en commun électrique.

Vous assurez un suivi administratif correct du processus de vente de vos véhicules et produits dérivés vendus. Cela va du premier contact client à la livraison du véhicule, en étroite collaboration avec le backoffice.

Votre profil

Vous avez un baccalauréat dans un programme d'études pertinent (économie, marketing, ...).
Vous êtes axé sur le service, proactif, actif, entreprenant et dynamique. Vous pouvez travailler de manière autonome et vous avez un intérêt marqué pour la technologie.

Nous recherchons un joueur d'équipe avec au moins 5 ans d'expérience dans une position commerciale où la flexibilité et l'orientation client sont l'atout.

Vous parlez couramment le néerlandais, le français et l'anglais. (L'allemand est un atout supplémentaire)

Nous offrons :

Vous travaillez chez Daimler (Mercedes-Benz, Setra, EvoBus), de grands noms du secteur automobile et vous y recevrez les formations nécessaires et de nombreux challenges à relever.

Nous vous offrons un package salarial attractif assorti d'avantages extra-légaux et voiture.

Intéressé(e) par cette fonction ? Envoyez votre CV à : kathleen.meyer@daimler.com; T. 02 451 17 38
EvoBus Belgium N.V., Broekooi 270, 1730 Kobbegem; www.evobus.be.

DAIMLER

Zum Markenportfolio der Daimler AG gehören Mercedes-Benz, Mercedes-AMG, Mercedes-Maybach, Mercedes me, smart, EQ, Freightliner, Western Star, BharatBenz, FUSO, Setra, Thomas Built Buses sowie Mercedes-Benz Bank, Mercedes-Benz Financial Services, Daimler Truck Financial, moovel, car2go und mytaxi.